

To: VIP Team <(10)(2e)@ichulpmiddelen.nl>
 Cc: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>
 From: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>
 Sent: Sat 4/25/2020 9:30:00 AM
 Subject: RE: Fwd: RE: ervaring met zakendoen in china aangeboden
 RE: FW: informatie Marco Wienecke incl. Detecx Keuring FFP2 KN951-4-2020.eml

Hoi (10)(2e)

Gisteren heeft jouw collega (10)(2e) ook met mij contact gezocht nav mijn mail aan (10)(2e). Zie bijlage.

Zij heeft om het adres van (10)(2e) (10)(2e) gevraagd (10)(2e)@ledscreensolutions.nl en tel (10)(2e). Dat heb ik haar gegeven.

Het zou mooi zijn als jullie met hem contact kunnen opnemen.

Groeten (10)(2e)

-----Oorspronkelijk bericht-----

Van: VIP Team <(10)(2e)@ichulpmiddelen.nl>

Verzonden: vrijdag 24 april 2020 16:29

Aan: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>

Onderwerp: Re: Fwd: RE: ervaring met zakendoen in china aangeboden

>
 > VAN: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>
 > VERZONDEN: donderdag 23 april 2020 16:04
 > AAN: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>
 > CC: (10)(2e) <(10)(2e)@minvws.nl>
 > ONDERWERP: ervaring met zakendoen in china aangeboden
 >
 > Dag (10)(2e)
 >
 > we hebben elkaar nog niet ontmoet bij VWS. Komt vast op een later
 > moment. Ik ben (10)(2e) en werkzaam bij de programmadirectie
 > Innovatie en Zorgvernieuwing.
 >
 > Een contact van mij heeft 15 jaar ervaring met zakendoen in China (en
 > een chinese vrouw.....;-)) Zijn naam is (10)(2e) (10)(2e) (10)(2e)
 >
 > Hij heeft o.a. contacten bij producenten in China voor het leveren van
 > (grote hoeveelheden) mondkapjes en desinfectiemiddel, contacten om die
 > te vervoeren naar NL en te financieren.
 >
 > Hij heeft inmiddels opdracht van de Duitse overheid voor levering van
 > mondkapjes en wil ook iets voor de Nederlandse overheid betekenen.
 >
 > Toch lukt het hem nog niet om zijn aanbod bij het consortium
 > geaccepteerd te krijgen. Hij zegt dat zijn kapjes aan de eisen voldoen
 > (kan ik niet beoordelen) maar dat de levering wat betreft uiterlijk
 > (dessin) (niet wat betreft specs) mogelijk afwijkt van de sample die
 > hij heeft en de bijbehorende documenten en dat dat tot nut toe tot een
 > no go voor inkoop leidt.
 >
 > Ik denk dat hij een waardevol contact kan zijn voor het consortium
 > i.v.m. zijn kennis en contacten, maar laat die beoordeling uiteraard
 > aan jullie.
 >
 > _Vraag is daarom: Kan jij deze mail doorgeleiden naar een
 > contactpersoon binnen het consortium die met Marco contact op kan
 > nemen om te kijken of zijn contacten/aanbod wat kan zijn voor
 > Nederland? _
 >
 > Succes met jullie ingewikkelde taak!
 >
 > Groeten (10)(2e)
 >
 > Programmadirectie Innovatie en Zorgvernieuwing

>
> Tel. (10)(2e)

Beste (10)(2e)

Dank voor uw email. Graag wil ik uw contact uitnodigen om zijn aanbod te doen via (10)(2e)@NFU.nl. Aldaar worden alle aanbiedingen gescreend op geschiktheid. Hieronder alvast de specificaties waaraan een aanbod moet voldoen, u zou de heer Wienecke hier bij voorbaat van op de hoogte kunnen brengen.

Email met bedrijfs- en contactgegevens

Volledig leesbare ongecensureerde afbeeldingen (alle zijden) van producten en verpakkingen. Vanwege de beeldkwaliteit vragen we u expliciet om afbeeldingen en geen video's aan te leveren.

Volledig leesbare ongecensureerde CE-certificaten en kwaliteitsdocumenten (Bij voorkeur ingescand of digitaal aangeleverd)

Hoeveelheden en fysieke locatie van de goederen Duidelijke prijsstelling en betalingsvoorwaarden

In de hoop u hiermee van dienst te zijn geweest.

--

Met vriendelijke groet,

(10)(2e)

Landelijk Consortium Hulpmiddelen
Nederland